

BUENAS PRACTICAS

3C's



INDPENDIENT
NEGOTIABLE
VALUABLE
ESTIMABLE
SMALL
TESTEABLE

NO SON UN CONTRATO



DAR VALOR AL CLIENTE

SI NO PODEMOS ESTIMAR, ES PORQUE DEBEMOS CONVERSAR



DEBES PODER PROBARLA

@MIKE_NEPHEW

UNA HISTORIA DE USUARIO ES LA DESCRIPCION DE UNA **NECESIDAD** EN UN LENGUAJE COMPRENSIBLE POR CUALQUIER **PERSONA**

UNA HISTORIA DE USUARIO ESCRITA, ES MENOS IMPORTANTE QUE **LA CONVERSACIÓN** QUE PROVOCA

HISTORIAS DE USUARIO

Yo Como _____
Quiero _____
Para _____

ESTRUCTURA

YO COMO [USUARIO/ACTOR]
QUIERO [OBJETIVO]
PARA [RAZON]
[ACCION] [RESULTADO] [OBJETO]

CRITERIOS DE ACEPTACIÓN

DADO QUE [ESCENARIO]
CUANDO [COMPORTAMIENTO]
ENTONCES [RESULTADO]

SPECIFIC
SON CONCRETOS
RECOJEN LOS DETALLES

MEASURABLE
DEBEN PODERSE MEDIR
PARA SABER SI ALCANZASTE LA META

ACHIEVABLE
QUE TU META SEA RETADORA PERO REALISTA

RESULT-FOCUSED
DETERMINA LOS BENEFICIOS PARA ALCANZAR LA META

TIME BOXED
FISA UN PERIODO PARA CUMPLIRLA

